



PROJECT MANAGER – OUTPERFORMING

Empresa: Effisus

Local de trabalho: V.N Famalicão, Norte

Empresa:

A Effisus atua a nível global no desenvolvimento e comercialização de soluções integradas para estanquidade de fachadas e soluções diferenciadas em coberturas de edifícios, visando a sua maior eficiência e sustentabilidade.

Com o objetivo claro de liderar o mercado na sua área de atuação, está presente nos diferentes continentes, com especial foco na Europa: Reino Unido, Europa Central e Península Ibérica e no Médio Oriente, nos Emirados Árabes Unidos, com especial foco no Dubai e Abu Dhabi.

De realçar que a Effisus tem um portfólio de projetos de elevada reputação e de referência mundial, de entre eles por exemplo o Aeroporto de Dublin e Estação de Battersea no Reino Unido, Fountain Views e Museu do Futuro nos Emirados Árabes Unidos, ou Hudson Yards em Nova York, Estados Unidos.

Relativamente às soluções Outperforming (Soluções inovadoras em coberturas edifícios e/ou similares) a Effisus é líder de mercado no que diz respeito à valia técnica e ao valor adicionado de cada solução alicerçada por uma componente forte de serviço dedicado ao cliente. É uma área de negócio com grande potencial de evolução nos mercados Europa/Médio Oriente bem como ao nível digital à escala mundial.

Principais funções:

Departamento Técnico – Dept. Outperforming:

- Análise e interpretação de projetos de construção;
- Definição de soluções técnicas e execução de propostas técnicas valor acrescentado
- Reuniões, formações e visitas técnicas a clientes dentro e fora de Portugal;
- Gestão de processos de I&D - Investigação e desenvolvimento de novas soluções;
- Desenvolvimento de ações de melhoria ao nível dos serviços técnicos visando uma maior satisfação dos clientes e eficiência do departamento;
- Desenvolvimento da documentação técnica (manual aplicação, fichas técnicas, caderno encargos, etc.) e definição de medidas para garantir a qualidade dos projetos executados;
- Execução de testes/certificações nos produtos face às necessidades do cliente/negócio;
- Componente Comercial:
 - Apesar de ser uma função de cariz técnico terá que existir foco comercial tendo em vista o crescimento da unidade de negócio a médio/longo prazo;
 - Criar sinergias internas com Dep. Comercial/Marketing tendo em vista o negócio;
 - Criação conteúdos técnicos (vídeos, website, canal vendas online, brochuras, juntamente com Dep. Comercial/Marketing).

Requisitos:

- Licenciatura / Mestrado em Engenharia e/ou similar;
- Experiência de 3 a 5 anos (condição obrigatória);

- Capacidade analítica e de atenção ao detalhe;
- Orientação para objetivos bem como iniciativa/proactividade;
- Forte apetência comercial;
- Vontade de abraçar projeto internacional;
- Capacidade de liderança e de gestão de pessoas;
- Conhecimentos de Inglês: oral e escrito. Conhecimento de outras línguas será altamente valorizado: Espanhol, Francês, Chinês, etc.;
- Capacidade de organização e planeamento;
- Conhecimentos avançados de informática na ótica do utilizador

Oferta:

- Integração em projeto de referência internacional, em fase de grande crescimento, com perspectivas claras de evolução de carreira;
- Contacto internacional;
- Desenvolvimento de carreira a nível internacional;
- Contacto com departamentos de marketing, logística e comercial;
- Interação continuada com clientes e fornecedores;
- Clara perspectiva de integração dos quadros da empresa no curto prazo.

Para mais informações visite o nosso website: www.effisus.com