

Account Manager UK – DEPARTAMENTO COMERCIAL

Empresa: Effisus

Local de trabalho: V.N. Famalicão, Norte

Empresa:

A Effisus atua a nível global no desenvolvimento e comercialização de soluções integradas para estanquidade de fachadas e coberturas de edifícios, visando a sua maior eficiência e sustentabilidade.

Com o objetivo claro de liderar o mercado na sua área de atuação, está presente nos diferentes continentes, com especial foco na Europa: Reino Unido, Europa Central e Península Ibérica e no Médio Oriente, nos Emirados Árabes Unidos, com especial foco no Dubai e Abu Dhabi.

De realçar que a Effisus tem um portfólio de projetos de elevada reputação e de referência mundial, de entre eles por exemplo o Aeroporto de Dublin e Estação de Battersea no Reino Unido, Fountain Views e Museu do Futuro nos Emirados Árabes Unidos, ou Hudson Yards nos Estados Unidos.

Principais funções:

- Comercial Reino Unido
- Produção de elementos de suporte à negociação comercial (apresentações, propostas, análises comparativas, etc.)
- Análises de competitividade / concorrência
- Seguimento de solicitações de clientes sob orientação do Director Comercial
- Acompanhamento de processos de receção e despacho de encomendas

Requisitos:

- Licenciatura / Mestrado em Engenharia, Gestão, Economia e/ou Turismo
- Experiência de 3 a 5 anos (condição obrigatória)
- Conhecimentos avançados de informática na ótica do utilizador
- Fluente em Inglês
- Aptidão para área comercial e relacionamento com clientes
- Capacidade de persuasão e negociação
- Autonomia e objetividade
- Disponibilidade para deslocação a nível internacional (Reino Unido)

Oferta:

- Integração em projeto de referência internacional, em fase de grande crescimento, com perspectivas claras de evolução de carreira;
- Contacto internacional;
- Clara perspectiva de integração dos quadros da empresa no curto prazo.

Contactos: Rui Monteiro - Telef: +351 910 294 838 - email: ruimonteiro@upwaysystems.com